

SSN

STOWARZYSZENIE
STAL NIERDZEWNA



DOŁĄCZ DO NAS
www.stalnierdzewne.pl



RYNEK STALI NIERDZEWNYCH W POLSCE 2020/2021

RAPORT

REDAKCJA MAGAZynu „NOWA STAL” PRZYGOTOWAŁA KOLEJNĄ EDYCJĘ RAPORTU
PODSUMOWUJĄCEGO KONIUNKTURĘ W BRANŻY STALI NIERDZEWNYCH W NASZYM KRAJU.
OPISUJEMY GŁÓWNE TENDENCJE NA RYNKU I PRZEDSTAWIAMY SYTUACJĘ
W POSZCZEGÓLNYCH SEKTORACH.
ŻYCZYMY UDANEJ LEKTURY.

Od załamania do hossy

JEDYNIENIE O NIESPEŁNIA 10 PROC., LICZĄC ROK DO ROKU, SPADŁO W 2020 R. ZUŻYCIENIE JAWNE STALI NIERDZEWNYCH W POLSCE. BIORĄC POD UWAGĘ OKOLICZNOŚCI, TO WYNIK NADSPODZIEWANIE DOBRY.

462,4

tys. ton
wyniosła konsumpcja
stali nierdzewnych
w Polsce w 2020 r.

Gdy wiosną 2020 r. wybuchła w Polsce pandemia koronawirusa, eksperci przewidywali, że konsumpcja stali nierdzewnych w naszym kraju załame się w całym roku o mniej więcej jedną piątą. Prognozy te były bardzo realne, a opierały się na analizie bieżącej sytuacji w gospodarce. Ta nie wyglądała najlepiej: wprowadzane przez rząd restrykcje uderzały w kolejne gałęzie przemysłu, w konsekwencji zamówienia na surowce, w tym stale nierdzewne, zostały bardzo ograniczone. Szczyt kryzysu pandemicznego nastąpił w kwietniu, jednak niepewna koniunktura utrzymywała się przez cały drugi kwartał.

Przyszłedt boom

Szczęśliwie jednak pesymistyczne scenariusze, wieszczące długotrwałe i strukturalne załamanie gospodarcze, nie sprawdziły się. Okazało się bowiem, że kryzys wywołany skutkami koronawirusa ma zupełnie inny

charakter niż te, które obserwowaliśmy w minionych latach. Podstawowa różnica polegała na tym, że tym razem popyt na towary i usługi nie załamał się dlatego, iż konsumentom zabrakło pieniędzy, ale dlatego, że poprzez wprowadzane restrykcje zostali oni zmuszeni do ograniczenia wydatków. W momencie, gdy wspomniane restrykcje zaczęły być luzowane, stłumiony popyt wybuchł ze zdwojoną siłą. Działo się tak w niemal wszystkich regionach świata.

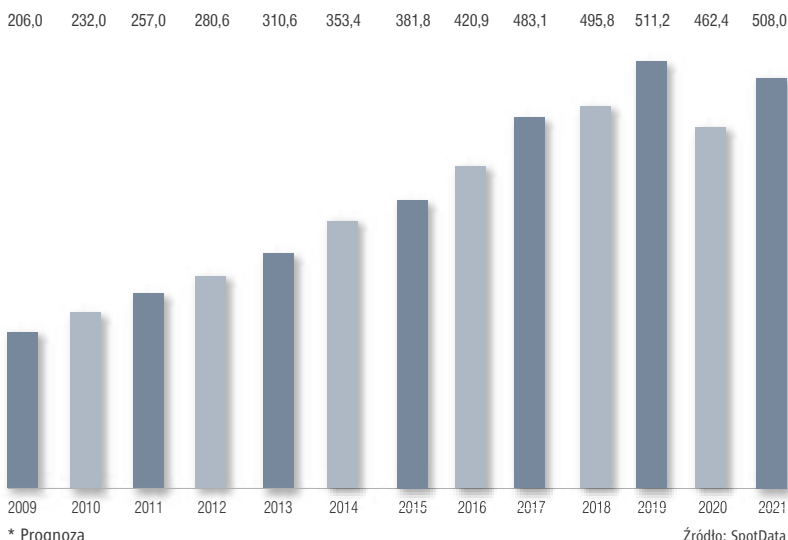
W konsekwencji mniej więcej od przełomu jesieni i zimy 2020 r. obserwujemy prawdziwą hossę w światowym, europejskim i polskim przemyśle. To przekłada się na wzrost konsumpcji stali nierdzewnych, która na koniec 2020 r. sięgnęła 462,4 tys. ton.

Pierwsze miesiące 2021 r. przyniosły wzmocnienie wzrostowego trendu, jeżeli chodzi o popyt na stale nierdzewne. Zapotrzebowanie urosło do takiego poziomu, że huty przestały być w stanie realizować wszystkie zamówienia. Powszechną praktyką stało się reglamentowanie towaru. Kłopotów z dostępnością materiału nie był (i cały czas nie jest) w stanie rozwiązać import spoza UE. Po pierwsze dlatego, że prowadzona przez Brukselę od dłuższego czasu polityka skutecznie wyeliminowała wielu dostawców, głównie azjatyckich. Po drugie, problem ograniczonej podaży dotyczy nie tylko Europy, ale całego świata. W takiej sytuacji skłonność lokalnych producentów do podboju rynków zagranicznych radykalnie zmalała. Stało się tak m.in. w przypadku Chin, które w marcu 2021 r. zniosły obowiązujące do tej pory dopłaty do eksportu stali.

Bruksela zdecydowała

Utrzymujący się od wielu tygodni niedobór stali doprowadził do sytuacji, w której jej europejscy odbiorcy zaczęli się głośno domagać od unijnych decydentów zmiany dotychczasowej polityki zmierzającej do ograniczenia importu spoza Wspólnoty. Przedstawiciele wielkich lobby przemysłowych, takich jak np. motoryzacja czy branża AGD, w oficjalnych listach kierowanych do Brukseli postulowali zniesienie wprowadzo-

ZUŻYCIENIE JAWNE STALI NIERDZEWNYCH W POLSCE (W TYS. TON)



nych barier. Jedną z nich jest obowiązujący od 2018 r. system kontyngentów importowych (safeguard).

Komisja Europejska pod koniec czerwca 2021 r. postanowiła jednak przedłużyć funkcjonowanie tego systemu na trzy kolejne lata. Przychyliła się więc do argumentów branży hutniczej, która przekonuje, że konieczna jest ochrona rynku wewnętrznego przed nadmiernym importem stali, w tym nierdzewnych. W ramach safeguard można do UE sprowadzać z góry określone ilości stali. Po przekroczeniu wyznaczonego limitu importowany materiał jest objęty dodatkowym cłem. Przedłużając okres ochrony rynku wewnętrznego, KE postanowiła jednocześnie, że co roku objęte kontyngentem kwoty importowe zwiększać się będą o 3 proc.

AML

JAK KSZTAŁTOWAŁY SIĘ CENY

Przez niemal cały 2020 r. ceny stali nierdzewnych utrzymywały się na stabilnym, niskim poziomie. Pod koniec października przyszedł jednak przełom. Mniej więcej od tego czasu trwa nieustanny wzrost cen. Dla przykładu, jesienią 2020 r. tona blachy zimnowalcowanej (1.4301, 2B, 2 mm) kosztowała ok. 9 tys. zł. Pod koniec maja 2021 r. było to już ok. 15 tys. zł, co oznacza wzrost o ponad 60 proc. (źródło: www.stalnierdzewne.pl/wykresy). W podobnie imponującym tempie rosta cena prętów. Za tonę analizowanego przez Stowarzyszenie Stal Nierdzewna materiału (1.4301, h9, fi12) pod koniec 2020 r. trzeba była zapłacić nieco ponad 10 tys. zł. W maju 2021 r. cena podskoczyła do ponad 14,5 tys. zł (45 proc.). W przypadku rur zwykła sięgnęła 35 proc. (do niemal 27 tys. zł; 1.4301, surowa rura spawana 42,4 x 2 mm HF, konstrukcyjna). Zdaniem ekspertów w kolejnych miesiącach ceny być może nie będą rosły już w dotychczasowym tempie, ale też z pewnością nie nastąpi jakaś trwała korekta trendu. Najprawdopodobniej ceny ustabilizują się na wysokim poziomie.

RYNEK STALI NIERDZEWNEJ W POLSCE (W TYS. TON)

	2020			2019			Zmiana 2020/2019 w proc.		
	Eksport	Import	Zużycie jawne	Eksport	Import	Zużycie jawne	Eksp.	Imp.	Z.j.
Blachy zimnowalcowane	84,4	300,8	219,9	71,4	298,3	227,1	18,2	0,8	-3,2
Taśmy zimnowalcowane	8,3	78,6	70,7	8,9	73,2	64,1	-6,7	7,4	10,2
Blachy gorącowałcowane	25,6	73,4	47,9	27,3	86,7	59,4	-6,2	-15,3	-19,4
Taśmy gorącowałcowane	0,5	9,1	8,6	0,5	9,0	8,6	0,0	1,1	1,0
Płaskie razem	118,9	461,9	347,1	108,1	467,2	359,3	10,0	-1,1	-3,4
Rury spawane	7,3	65,0	57,6	7,7	91,0	82,5	-5,2	-28,6	-30,3
Rury bezszwowe	0,9	5,8	4,9	1,9	7,1	5,2	-52,3	-18,3	-4,2
Rury razem	8,2	70,8	62,5	9,6	98,2	87,7	-14,6	-27,9	-28,7
Sztabły i pręty	13,1	38,9	25,8	15,0	50,4	35,0	-12,6	-22,8	-26,3
Drut	1,1	6,9	7,9	1,4	6,3	4,9	-21,4	9,5	12,1
Kształtowniki	2,7	3,5	0,9	3,1	4,4	1,4	-12,9	-20,4	-38,3
Profile	2,1	20,5	18,2	2,4	20,9	18,2	-12,5	-1,9	-1,8
Długie razem	19,0	69,8	52,8	21,9	82,0	59,5	-13,2	-14,9	-11,3
Armatura	11,4	7,8	0,0	7,0	8,9	2,2	62,8	-12,3	-100
Ogółem	157,5	610,4	462,4	146,7	656,3	511,2	7,4	-7,0	-9,5

Źródło: SpotData, SSN

REKLAMA



ITALINOX WWW.ITALINOX.PL

STALE NIERDZEWNE
STALE KWASOODPORNE

Przeźmierowo 62-081, Wysogotowo koło Poznania, ul. Skórzewska 65, tel. 61 64 71 950
 Warszawa 03-878, ul. Łubinowa 4, tel. 22 67 85 499
 Czeladź 41-250, ul. Będzińska 49, tel. 32 76 52 750
 Gdańsk 80-958, ul. Wały Piastowskie 1, tel. 58 32 02 884



Zmienny rok

MINIONYCH KILKANAŚCIE MIESIĘCY W GLOBALNEJ BRANŻY STALI NIERDZEWNYCH STAŁO POD ZNAKIEM KORONAWIRUSA ORAZ NIEKOŃCĄCEJ SIĘ RYWALIZACJI HANDLOWEJ MIĘDZY AZJĄ A RESZTĄ ŚWIATA.

PRODUKCJA STALI NIERDZEWNEJ NA ŚWIECIE W 2020 R. (W MLN TON)

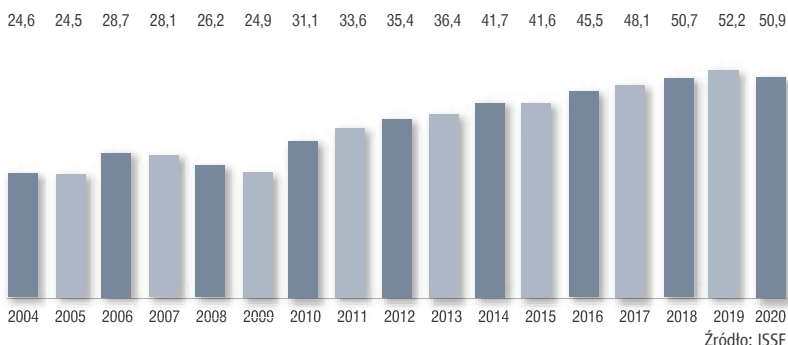
Region	Kwartał				łącznie	Zmiana w proc., r./r.
	I	II	III	IV		
Europa	1,81	1,37	1,42	1,72	6,32	-7,1
USA	0,63	0,45	0,49	0,57	2,14	-17,3
Chiny	5,99	7,45	8,46	8,24	30,14	2,5
Azja*	1,89	1,08	1,63	1,84	6,43	-18,6
Pozostałe**	1,32	1,25	1,52	1,76	5,86	6,0
Razem	11,64	11,60	13,53	14,12	50,89	-2,5

* Bez Chin i Korei Południowej, ** Brazylia, Rosja, RPA, Korea Południowa, Indonezja

Źródło: ISSF

Początek 2020 r. wlał nieco optymizmu do europejskiej branży, która w dość posępnych nastrojach kończyła poprzedni rok. Zaczął rosnać popyt, niekorzystne trendy rynkowe jakby się odwróciły. Zupełnie odmiennie w tym czasie sytuacja wyglądała na Wschodzie. Tam bowiem w pierwszych tygodniach 2020 r. nastąpiła kulminacja pierwszej fali pandemii koronawirusa. W efekcie kolejni wytwórcy stali nierdzewnych m.in. w Chinach byli zmuszeni wstrzymać lub ograniczyć produkcję. Swoje linie zamknęła pod koniec lutego 2020 r. huta Zhangjiagang Pohang Stainless Steel, a spółka Baosteel Desheng pracowała, wykorzystując jedynie połowę mocy. Na podobny krok zdecydowały się firmy Jiangsu Delong oraz TISCO.

ŚWIATOWA PRODUKCJA STALI NIERDZEWNEJ (W MLN TON)



Złowrogi wirus

Fala pandemii szybko przesuwała się z Azji w inne rejon świata, w tym do Europy. Pod koniec pierwszego kwartału 2020 r. także przemysł na Starym Kontynencie został poddany rygorom lockdownu. W branży stali nierdzewnych zapanował strach o przyszłość. Clemens Iller, ówczesny prezes grupy Schmolz + Bickenbach, w komentarzu do wyników po pierwszym półroczu 2020 r. nie ukrywał rozgoryczenia: „Drugi kwartał 2020 r. stał w zupełności pod znakiem kryzysu wywołanego COVID-19. Przełożyło się to na dramatyczne załamanie sprzedaży. Najbardziej uderzyło w nas zamknięcie produkcji zakładów z branży motoryzacyjnej. Trudna sytuacja utrzymywała się również wśród firm z przemysłu maszynowego. W efekcie sami zostaliśmy zmuszeni do czasowego wstrzymania produkcji. Mimo delikatnej poprawy w aktywności naszych klientów, którą można zauważyć od maja tego roku, trzeba stwierdzić, że popyt odradza się bardzo powoli. Do końca 2020 r. niewiele się pod tym względem zmieni”.

Jego prognozy okazały się jednak nietrafione. Już jesienią 2020 r. tendencje rynkowe zaczęły się odwracać. Wpłynęło na to kilka głównych elementów. Pierwszy z nich to gwałtowny wybuch popytu ze strony szeroko rozumianego przemysłu, głównie wytwórców dóbr trwałych, takich jak samochody, AGD, elektronika, ale też sektora budowlanego. Kolejny powód to ograniczona podaż. Europejskie huty w ostatnich latach raczej cięły moce, niż myślały o ich rozbudowie. W dodatku bardzo mocno ograniczona została dostępność towaru z importu, głównie z Azji. Wynika to ze skuteczności ograniczeń handlowych narzucanych przez Brukselę, ale też z faktu, iż importowany materiał przestał być konkurencyjny cenowo. W dodatku trudno go dostarczyć do Europy, gdyż z uwagi na pandemiczne realia drastycznie wzrosły koszty frachtu.

Korzystne wyniki

Rosnący popyt w połączeniu z ograniczoną podażą sprawiły, że podnosić się zaczęły ceny stali nierdzewnych. Już w czwartym kwartale 2020 r. odbiło się to pozytywnie na wynikach hut, które cały rok zamknę-

ły ze znacznie lepszymi osiągnięciami, niż się można było tego spodziewać.

Dla przykładu, Outokumpu od stycznia do grudnia 2020 r. dostarczyło 2,12 mln ton stali nierdzewnych (2,19 mln ton w 2019 r.). Przychody grupy sięgnęły 5,6 mld euro (6,4 mld euro), skorygowany wynik EBITDA 250 mln euro (263 mln euro), a wynik netto -116 mln euro (-75 mln euro). Także inny z czołowych europejskich graczy, Aperam, zanotował w 2020 r. stabilne wyniki. Grupa dostarczyła na rynek 1,68 mln ton stali nierdzewnych (1,79 mln ton w 2019 r.). Jej przychody spadły do 3,6 mld euro z 4,2 mld euro. Skorygowany wynik EBITDA sięgnął 293 mln euro (340 mln euro). Zysk netto wzrósł do 175 mln euro z 148 mln euro rok wcześniej. Ostatni z wielkiej europejskiej trójki, grupa Acerinox, wytopił w całym 2020 r. 2,2 mln ton stali nierdzewnych (-2 proc., licząc rok do roku). Przychody sięgnęły 4,67 mld euro (4,75 mld euro). Skorygowany zysk

EBITDA wyniósł 398 mln euro (-1 proc.), a zysk netto 49 mln euro (-60 mln euro).

Podsumowując 2020 r. władze hutniczych potentatów mogły odetchnąć. Jeszcze wiosną zanosilo się na to, że firmy z branży czeka prawdziwa katastrofa. Szczęśliwie nic takiego się nie stało. Osiągnięte rezultaty okazały się co najmniej zadowalające. Co więcej, trudny okres zmobilizował koncerny do przeprowadzenia restrukturyzacji, czego najlepszym przykładem jest Outokumpu. Grupa ta zdecydowała się na zwolnienie tysiąca pracowników. Jest to jeden z elementów strategii Outokumpu, która ma doprowadzić do znaczącej poprawy zysków generowanych przez tego największego w Europie wytwórcę stali nierdzewnych. Na redukcję zatrudnienia zdecydował się także hiszpański producent rur ze stali nierdzewnych, firma Tubacex. Grupa w połowie 2020 r. ogłosiła, że została zmuszona do radykalnego cięcia kosztów, który to proces przewiduje ograniczenie wynagrodzeń oraz zwol-

REKLAMA



INVESTA

OFERUJEMY KOMPLEKSOWE USŁUGI ZWIĄZANE Z OBRÓBKĄ MATERIAŁÓW W ZAKRESIE:

- ▶ CIĘCIA LASEREM
- CIĘCIA NA PRASACH KRAWĘDZIOWYCH
- ▶ CIĘCIA LASEROWEGO RUR I PROFILI
- ▶ CIĘCIA STRUMIENIEM WODY
- CIĘCIA ZWOJÓW NA ARKUSZE

www.investa.pl

ODDZIAŁ POMORZE +48 58 773 97 77 uslugi.pomorze@investa.pl	ODDZIAŁ WARSZAWA +48 22 718 22 00 uslugi.warszawa@investa.pl	ODDZIAŁ POZNAŃ +48 61 640 64 00 uslugi.poznan@investa.pl	ODDZIAŁ POŁUDNIE +48 32 364 33 00 uslugi.poludnie@investa.pl	ODDZIAŁ OLSZTYN +48 89 767 45 13 uslugi.olsztyn@investa.pl	ODDZIAŁ WROCŁAW +48 71 340 86 00 uslugi.wroclaw@investa.pl
---	---	---	---	---	---



Europejskie hutnictwo okres pandemii wykorzystało jako okazję nie tylko do obciążenia zbędnych kosztów, ale też do wywalczenia wsparcia ze strony Komisji Europejskiej. Co prawda decydenci nie ugięli się przed wszystkimi żądaniami lobby stalowego (np. postulat ograniczenia wielkość kwot importowych nawet o 75 proc.), ale uznali wiele racji przez nie przedstawionych.

- nienia pracowników. Dzięki temu Tubacex ma zaoszczędzić 25 mln euro już w 2021 r.

Wsparcie Brukseli

Europejskie hutnictwo okres pandemii wykorzystało jako okazję nie tylko do obciążenia zbędnych kosztów, ale też do wywalczenia wsparcia ze strony Komisji Europejskiej. Co prawda decydenci nie ugięli się przed wszystkimi żądaniami lobby stalowego (np. postulat ograniczenia wielkość kwot importowych nawet o 75 proc.), ale generalnie uznali wiele racji przez nie przedstawionych. Efektem tego jest z pewnością decyzja o przedłużeniu na kolejne trzy lata systemu safeguard, chroniącego rynek wewnętrzny UE przed nadmiernym importem stali, w tym nierdzewnych, z państw trzecich.

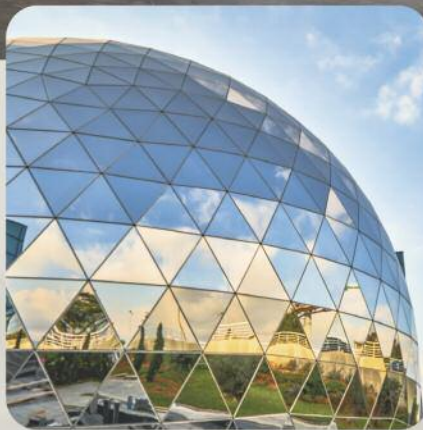
System kontyngentów obowiązuje od 2018 r. W jego ramach można do Unii importować z góry określone ilości stali. Po przekroczeniu wyznaczonego limitu sprowadzany do Wspólnoty materiał jest objęty dodatkowym cłem. Przedłużając od 1 lipca 2021 r. okres ochrony rynku wewnętrznego, Komisja Europejska postanowiła jednocześnie, że co roku objęte kontyngentem kwoty importowe zwiększać się będą o 3 proc.

Inną korzystną dla europejskich hut decyzją było nałożenie w kwietniu 2020 r. tymczasowego cła antidumpingowego na przywóz niektórych walcowanych na gorąco arkuszy i zwojów ze stali nierdzewnej pochodzących z Indonezji, Chińskiej Republiki Ludowej i Tajwanu. Było to kolejne w ostatnich latach działanie przedstawicieli KE mające ograniczyć dostęp do europejskiego rynku stali dostawców z państw trzecich. Działania te okazują się skuteczne. W obecnych warunkach przynoszą jednak nieoczywiste efekty rynkowe. Z jednej bowiem strony chronią interesy kluczowego europejskiego przemysłu, jakim jest sektor stalowy. Z drugiej jednak, w dobie powszechnego niedostatku podaży, wpływają destabilizująco na rynek.

Zwracają na to uwagę europejskie firmy przemysłowe, które są znaczącymi konsumentami stali. Coraz głośniejsze domagają się od Komisji Europejskiej zniesienia ograniczeń związanych z importem tego materiału spoza Wspólnoty. Dla przykładu, francuskie zrzeszenie firm przemysłu maszynowego (Fédération des Industries Mécaniques, FIM) alarmuje, że obecna sytuacja może doprowadzić do bankructwa część firm z tej branży. W podobnym tonie wypowiadają się producenci samochodów oraz sprzętu AGD. Jeżeli w drugiej połowie 2021 r. sytuacja z dostępnością stali, w tym nierdzewnych, nie poprawi się, może dojść do gwałtownego pogorszenia relacji handlowych między jej dostawcami a odbiorcami. W dłuższej perspektywie nie będzie to służyło żadnej ze stron. Dlatego jednym z głównych wyzwań, z jakimi uporać się przyjdzie branży stalowej w ciągu najbliższych miesięcy, będzie zaspokojenie utrzymującego się na wysokim poziomie popytu. Bez zwiększenia podaży, także w Europie, z pewnością się to nie uda.

AML

Producent stali nierdzewnej i stopów niklu



Aperam Stainless Services & Solutions Poland Sp. z o.o. jest wiodącym dostawcą produktów płaskich ze stali nierdzewnej.

Nowoczesne centrum serwisowe o powierzchni 15 000 m² oferuje pełną gamę produktów oraz usług.

Aby zapewnić najwyższy poziom obsługi wdrożyliśmy Zintegrowany System Zarządzania zgodny z normami ISO 9001, IATF 16949, ISO 14001, ISO 45001 i SA 8000.



www.aperam.com
stainless@aperam.com



Aperam Services & Solutions Poland

Ul. Henryka Krupanka 97
41-103 Siemianowice Śląskie
T: +48 32 76 36 119

Wyroby płaskie: sektor obronił się przed zapaścią

ZUŻYCIE JAWNE BLACH I TAŚM ZE STALI NIERDZEWNYCH W 2020 R. WYNIOSŁO NIEMAL 350 TYS. TON, JEDYNIJE O 3,4 PROC. MNIEJ NIŻ ROK WCZEŚNIEJ. BIORĄC POD UWAGĘ WYZWANIA, PRZED JAKIMI STAŁ RYNEK, NALEŻY TO UZNAĆ ZA BARDZO DOBRY WYNIK.

347,1

tys. ton
wyniosło zużycie jawne
wyrobów płaskich
ze stali nierdzewnych
w 2020 r.

W połowie 2020 r. Przemysław Zwoliński, prezes polskiego oddziału grupy Aperam, przewidywał w rozmowie z magazynem „Nowa Stal”, że w całym roku rodzima konsumpcja wyrobów płaskich ze stali nierdzewnych nie przekroczy 300 tys. ton. Trudno się było dziwić tej opinii. W drugim kwartale ubiegłego roku europejskie hutnictwo przeżywało trudne chwile. Popyt ze strony kluczowych odbiorców, takich jak motoryzacja i AGD, niemal zamarł. Dostawcy blach oraz taśm ze stali nierdzewnych nie wiedzieli, czy, a jeżeli tak, to kiedy wróci zapotrzebowanie na ich wyroby.

Szczęśliwie jednak koniunktura na rynku dość szybko się zmieniła. Mniej więcej od jesieni 2020 r. utrzymuje się stały trend wzrostowy, jeżeli chodzi o popyt na wszystkie rodzaje stali nierdzewnych, a przede wszystkim na wyroby płaskie. Wśród nich tradycyjnie głównym asortymentem są blachy zimnowalcowane, których zużycie w 2020 r. sięgnęło prawie 230 tys. ton (-3,2 proc., rok do roku). Omawiając ten rodzaj stali nierdzewnych, należy zwrócić uwagę na wyjątkową dynamikę wzrostu eksportu, która ujawniła się w ubiegłym roku.

Sprzedaż zagraniczna blach zimnowalcowanych wzrosła o ponad 18 proc., do niemal 85 tys. ton. Stało się to w sytuacji, w której pozostałe wyroby płaskie notowały przeważnie gorszy niż rok wcześniej poziom eksportu.

Jeżeli chodzi o import, to najwyższą dynamikę w 2020 r. odnotowały taśmy zimnowalcowane (7,4 proc., do 78,6 tys. ton). Najgorzej pod tym względem wypadły natomiast blachy gorącowałcowane (-15,3 proc., do 73,4 tys. ton). W tym drugim przypadku był to najprawdopodobniej efekt ograniczeń wprowadzanych przez Komisję Europejską dotyczących importu gorącowałcowanych wyrobów płaskich z Indonezji.

Biorąc pod uwagę niezwykle korzystną koniunkturę na rynku stali nierdzewnych, należy się spodziewać, że konsumpcja wyrobów płaskich ze stali nierdzewnych w 2021 r. wzrośnie, licząc rok do roku. Według aktualnych prognoz firmy SpotData wzrost ten ma wynieść niespełna 5 proc. Są to przewidywania ostrożne. Śledząc bowiem doniesienia z rynku, można przewidywać, że skala jego rozwoju na koniec roku bliższa będzie 10 proc.

AML

RYNEK WYROBÓW PŁASKICH W POLSCE (W TYS. TON)

	2020			2019			Zmiana 2020/2019 w proc.		
	Eksport	Import	Zużycie jawne	Eksport	Import	Zużycie jawne	Eksp.	Imp.	Z.j.
Blachy zimnowalcowane	84,4	300,8	219,9	71,4	298,3	227,1	18,2	0,8	-3,2
Taśmy zimnowalcowane	8,3	78,6	70,7	8,9	73,2	64,1	-6,7	7,4	10,2
Blachy gorącowałcowane	25,6	73,4	47,9	27,3	86,7	59,4	-6,2	-15,3	-19,4
Taśmy gorącowałcowane	0,5	9,1	8,6	0,5	9,0	8,6	0,0	1,1	1,0
Płaskie razem	118,9	461,9	347,1	108,1	467,2	359,3	10,0	-1,1	-3,4

Źródło: SpotData, SSN

Wyroby długie i rury: sektory na wyraźnym minusie

DOSTAWCY PRĘTÓW, DRUTU, KSZTAŁTOWNIKÓW, PROFILI ORAZ RUR WYRĄŻNIE ODCZULI ZAŁAMANIE KONIUNKTURY W PRZEMYSŁE, JAKIE NASTĄPIŁO W 2020 R.

Pandemia koronawirusa wstrzymała lub ograniczyła produkcję w wielu zakładach przemysłowych; spadła ilość projektów inwestycyjnych zarówno w infrastrukturze, jak i w przedsiębiorstwach. To mocno odbiło się na poziomie zamówień także stali nierdzewnych. Inaczej niż w przypadku sektora wyrobów płaskich, sektor wyrobów długich i rur nie do końca poradził sobie z odrobieniem strat z drugiego kwartału w kolejnych miesiącach 2020 r.

Wyroby długie

Zużycie wyrobów długich w 2020 r. obniżyło się, licząc rok do roku, o ponad 11 proc., do niespełna 53 tys. ton. W tej kategorii największą zniżkę zanotowały kształtowniki (o 38,3 proc., do 0,9 tys. ton) oraz sztaby i pręty (o 26,3 proc., do 25,8 tys. ton). Najbardziej stabilne było zużycie profili (-1,8 proc., do 18,2 tys. ton).

Jedynym rodzajem wyrobów długich, który mógł pochwalić się w 2020 r. wzrostem zużycia, był drut. Dzięki dość wyraźnemu wzrostowi importu (9,5 proc.) oraz spadkowi eksportu (-21,4 proc.) zużycie tego asortymentu podskoczyło o ponad 12 proc., do 7,9 tys. ton.

Rynkowi wyrobów długich ze stali nierdzewnych załamanie z roku poprzedniego w 2021 r. z pewnością nie grozi. Wręcz przeciwnie, według prognoz firmy SpotData sektor ten urośnie o ok. 17 proc. Zużycie w tym roku ma sięgnąć niemal 62 tys. ton. Przewidywania te potwierdza opinia Sebastiana Lorantego, prezesa firmy Stappert Polska. – Mam przeświadczenie, że cała gospodarka jest głodna powrotu do poziomu koniunktury sprzed pojawienia się pandemii, co powinno przekładać się na dynamiczne odbicie w pierwszej połowie 2021 r. – przekonywał w rozmowie z magazynem „Nowa Stal” w grudniu 2020 r. Jego przewidywania się sprawdziły. ➤

52,8

tys. ton
wyniosło zużycie
wyrobów długich ze stali
nierdzewnych w Polsce
w 2020 r.

REKLAMA

VALBRUNA GROUP
SYNERGIES FOCUSED ON THE FUTURE

BHH MIKROHUTA
VALBRUNA POLSKA
BHH MIKROMED

STAINLESS STEEL WIRES
STAINLESS STEEL BARS
STAINLESS STEEL MEDICAL TOOLS

QUALITY IS A CONVENIENCE
JAKOŚĆ SIĘ OPŁACA

62,5

tys. ton
wyniosło zużycie rur
ze stali nierdzewnych
w Polsce w 2020 r.

► Sektor rur

Spośród wszystkich gałęzi rynku stali nierdzewnych to sektor wyrobów rurowych zanotował największy spadek zużycia w 2020 r. – o niemal 30 proc., do 62,5 tys. ton. Główną odpowiedzialność za taką sytuację ponosi załamanie konsumpcji rur spawanych (-30,3 proc., do 57,6 tys. ton), czyli podstawowego asortymentu w tej kategorii.

Słaby popyt na rury ze stali nierdzewnych w okresie pandemii nie jest zaskoczeniem. Wyroby te są szeroko wykorzystywane np. do produkcji podzespołów dla motoryzacji. Ta branża natomiast w 2020 r. przeżyła prawdziwą katastrofę, na wiele tygodni znacząco ograniczając produkcję. Poza tym rury nierdzewne to produkty znajdujące zastosowanie m.in. w sektorze ofshore oraz przemyśle petrochemicznym. W obu przypadkach pandemia odcisnęła bardzo wyraźne piętno. O wyjątkowo trudnym okresie na rynku rur świadczą

wyniki nie tylko polskich, ale też globalnych graczy. Dla przykładu, przychody firmy Tubacex, czołowego globalnego producenta rur ze stali nierdzewnych, obniżyły się w pierwszym kwartale 2021 r. o niemal 45 proc., do 86,5 mln euro. Większość wskaźników dotyczących zyskowności spadła poniżej zera. Warto zwrócić uwagę, że mowa tu o pierwszych trzech miesiącach tego roku, czyli okresie, gdy generalnie cały rynek stali nierdzewnych notował wyraźny wzrost sprzedaży. Tymczasem, jak tłumaczą władze spółki Tubacex, w ich sektorze na początku 2021 r. utrzymywał się słaby popyt spowodowany ograniczonymi inwestycjami infrastrukturalnymi na świecie.

Mimo tych niepokojących doniesień, zdaniem ekspertów, rynek rur w Polsce w 2021 r. się odrodzi. Według prognoz firmy SpotData konsumpcja wspomnianego asortymentu podskoczy aż o 28 proc., licząc rok do roku, i sięgnie 80 tys. ton.

AML

RYNEK WYROBÓW DŁUGICH W POLSCE (W TYS. TON)

	2020			2019			Zmiana 2020/2019 w proc.		
	Eksport	Import	Zużycie jawne	Eksport	Import	Zużycie jawne	Eksp.	Imp.	Z.j.
Sztaby i pręty	13,1	38,9	25,8	15,0	50,4	35,0	-12,6	-22,8	-26,3
Drut	1,1	6,9	7,9	1,4	6,3	4,9	-21,4	9,5	12,1
Kształtowniki	2,7	3,5	0,9	3,1	4,4	1,4	-12,9	-20,4	-38,3
Profile	2,1	20,5	18,2	2,4	20,9	18,2	-12,5	-1,9	-1,8
Razem	19,0	69,8	52,8	21,9	82,0	59,5	-13,2	-14,9	-11,3

Źródło: SpotData, SSN

RYNEK RUR W POLSCE (W TYS. TON)

	2020			2019			Zmiana 2020/2019 w proc.		
	Eksport	Import	Zużycie jawne	Eksport	Import	Zużycie jawne	Eksp.	Imp.	Z.j.
Rury spawane	7,3	65,0	57,6	7,7	91,0	82,5	-5,2	-28,6	-30,3
Rury bezszwowe	0,9	5,8	4,9	1,9	7,1	5,2	-52,3	-18,3	-4,2
Razem	8,2	70,8	62,5	9,6	98,2	87,7	-14,6	-27,9	-28,7

Źródło: SpotData, SSN