

FOT. DANIECKI PHOTO (12)

# Polska branża stali nierdzewnych będzie się rozwijała

Bieżący stan rynku, szanse na jego rozwój oraz zagrożenia, przed którymi stoi – to główne tematy poruszane podczas Dnia Stali Nierdzewnych, konferencji zorganizowanej 19 czerwca 2018 r. w Katowicach przez Stowarzyszenie Stal Nierdzewna.

W ostatnich latach polska branża stali nierdzewnych rosła w niezwykle dynamicznym tempie. Obecnie jest to już profesjonalny i poukładany rynek, który ma przed sobą generalnie pozytywne perspektywy. Nie brakuje jednak wyzwań. – Znajdujemy się w kluczowym momencie rozwoju naszego sektora. Podjęte obecnie przez firmy decyzje dotyczące inwestycji czy też zmian w strategii działania będą miały decydujące znaczenie dla przyszłego sukcesu tych podmiotów – powiedział Andrzej Michalski-Stępkowski, prezes Stowarzyszenia Stal Nierdzewna.

Jak dodał, według szacunków zużycie stali nierdzewnych w Polsce w 2018 r. może być na poziomie zbliżonym do ubiegłorocznego (ok. 475 tys. ton), podczas gdy w poprzednich latach dynamika sięgała 10 proc. Nie oznacza to, że na rynku dzieje się obecnie coś szczególnie złego. Po prostu doszedł on do takiego mo-

mentu, że trudno już oczekiwać, aby co roku konsumpcja dynamicznie się zwiększała.

## Azjatycka ekspansja

W krótkiej perspektywie wpływ na koniunkturę w rodzimej branży stali nierdzewnych, poza czynnikami wewnętrznymi, będą miały także czynniki zewnętrzne. Chodzi głównie o sytuację gospodarczą naszego głównego partnera gospodarczego – Niemiec. Jeżeli się ona pogorszy, co jest prawdopodobne, popyt na stal nierdzewną dostarczaną przez polskie firmy może zmaleć.

Rodzime podmioty będą musiały także zmierzyć się ze skutkami narastającej globalnej wojny handlowej rozpetanej przez obecną administrację USA. W skali świata kluczową sprawą dla rynku pozostanie jednak ekspansja producentów azjatyckich. Zjawisko to uderza przede wszystkim w interesy europejskich wytwórców stali nierdzewnych. – W sa-



**Andrzej Michalski-Stępkowski**  
prezes Stowarzyszenia Stal Nierdzewna



*Znajdujemy się obecnie w kluczowym momencie rozwoju naszego sektora. Podjęte teraz przez firmy decyzje będą miały decydujące znaczenie dla ich przyszłego sukcesu*

mych Chinach popyt na stal nierdzewną wzrasta o milion ton rocznie. Aż 5 mln ton stali nierdzewnych rocznie chce w nieodległej przyszłości produkować Indonezja. Plany ekspansji mają także Indie – wymieniał Andrzej Michalski-Stępkowski.

Jak w tym dynamicznym otoczeniu powinna się zachować Europa? Odpowiedzią są inwestycje, rozwój nowych produktów oraz ob-

niżka kosztów. – Większość członków Stowarzyszenia Stal Nierdzewna ma świadomość konieczności inwestycji, już o nich zdecydowała lub ogłosi niebawem takie plany – powiedział prezes SSN.

## Polska jeszcze zyska

Gościem konferencji w Katowicach był m.in. przedstawiciel Aperamu, jednego z czołowych europejskich producentów stali nierdzewnych. Przekonywał on, że huty na Starym Kontynencie nie zamierzają się poddać. – Dalsza redukcja kosztów oraz inwestycje w innowacyjne rozwiązania pozwolą nam skutecznie rywalizować na rynku – powiedział Axel Kruessmann, Head of the North-East Region & CEO Aperam Germany.

W 2017 r. Aperam dostarczył na rynek 1,94 mln ton stali nierdzewnych, osiągając 5,1 mld dol. przychodów ze sprzedaży. Firma zatrudnia na całym świecie 9,6 tys. pracowników i posiada m.in. 14 centrów serwisowych stali nierdzewnych, z których jedno zlokalizowane jest w Polsce.

Zdaniem Axela Kruessmanna w najbliższych latach polski sektor stali nierdzewnych będzie się nadal rozwijał. Świadczyć o tym



**Axel Kruessmann**  
Head of the North-East Region & CEO Aperam Germany



*Dalsza redukcja kosztów oraz inwestycje w innowacyjne rozwiązania pozwolą nam skutecznie rywalizować na rynku*

mogą spodziewane nowe inwestycje, zwłaszcza w przemyśle motoryzacyjnym i produkcji sprzętu AGD.

– Powinniśmy się koncentrować na szansach, a nie zagrożeniach – powiedział z kolei Andre Hempel, prezes szwajcarskiej grupy Hempel Special Metals. – Problem polega na tym, że w poprzednich latach zbyt mało koncentrowaliśmy się na rynku lokalnym, a za dużo inwestowaliśmy w Chinach.

Jego zdaniem wszystkie podmioty działające na rynku powinny wsłuchiwać się w potrzeby klientów i odpowiednio na nie reagować. Narze-



**Tobias Larsson**  
Project Sales Manager, Outokumpu



*W samych tylko Niemczech mniej więcej 2,5 tys. mostów znajduje się w złym stanie technicznym z powodu korozji*

kanie na rosnącą konkurencję czy zachodzące w skali globalnej zmiany nic nie da. Choć, jak zaznaczył Andre Hempel, problemem, który faktycznie ogranicza obecnie możliwość osiągnięcia satysfakcjonujących zysków, są zaniżone, w jego opinii, ceny stali nierdzewnych.

Hempel Special Metals działa w Polsce od 2008 r. Firma przeniosła do naszego kraju także część produkcji. Według Andre Hempela potencjał rozwoju naszego rynku jest wciąż bardzo obiecujący m.in. ze względu na napływ funduszy europejskich. – W najbliższych latach zużycie stali nierdzewnych



W imponujących pomieszczeniach katowickiego Muzeum Śląskiego zgromadziło się ok. 150 przedstawicieli branży stali nierdzewnych.



Swoje wizje rozwoju branży przedstawiali menedżerowie zarządzający kluczowymi europejskimi dostawcami stali nierdzewnych.



Tobias Larsson z firmy Outokumpu przekonująco wyjaśniał zalety stosowania stali nierdzewnych w konstrukcjach mostowych.



Jedną z sesji warsztatowych, poświęconych zarządzaniu personelem, poprowadziła Magdalena Strózik z firmy Aon Hewitt.





Wydarzeniu towarzyszyła wystawa „Stale nierdzwne w architekturze Śląska”, zorganizowana przez SSN we współpracy z SARP Katowice i firmą Nova Trading.



DSN był okazją do spotkania w jednym miejscu przedstawicieli kluczowych firm tworzących polską branżę stali nierdzwnych.

w Polsce będzie rosnać w szybszym tempie niż w innych europejskich krajach – przewidyje Andre Hempel.

Zaletą Polski jest duży rynek wewnętrzny, wykształcona i konkurencyjna siła robocza, a także rosnąca wydajność. Są też minusy. – W porównaniu z krajami Europy Zachodniej polski przemysł jest wciąż niedostatecznie dokapitalizowany. Z powodu m.in. słabego dofinansowania wskaźnik wartości aktywów przypadających na pracownika w Polsce jest niższy niż na Zachodzie – podkreślał prezes Hempel Special Metals.

Jego zdaniem najbardziej obiecującymi sektorami polskiego przemysłu dla dostawców stali nierdzwnych są motoryzacja i produkcja farmaceutyków.

### Mosty potrzebują stali nierdzwnych

Poza tematami biznesowymi podczas katowickiej konferencji poruszano również kwestie dotyczące zastosowania stali nierdzwnych w konstrukcjach, m. in. mostowych. Mówił o tym Tobias Larsson, Project Sales Manager



**Zbigniew Brytan**  
Politechnika Śląska



*Wiedza na temat stali nierdzwnych wśród projektantów konstrukcji jest wciąż niewielka*



**Łukasz Lasota**  
mBank



*Zmienność na rynkach surowcowych jest często większa niż na rynku walutowym czy stóp procentowych*

nierdzwnej, które bez większych remontów i napraw mogłyby przetrwać ponad 100 lat.

Outokumpu od paru lat mocno angażuje się w promocję wykorzystania stali nierdzwnych do budowy mostów w Skandynawii. Efekty tych wysiłków są coraz bardziej obiecujące. W samej Szwecji jest już mniej więcej 30 mostów, w których zastosowano stale nierdzwne.

Jedną z inicjatyw Outokumpu jest program inspekcji mostów w Europie. Tobias Larsson powiedział, że poza Skandynawią Outokumpu prowadzi aktywne działania na rynku niemieckim. Zaznaczył, że firma spotyka się z bardzo konserwatywnym podejściem Niemców do tematu zastosowania stali nierdzwnych w mostownictwie.

Według Larssona problemem jest wciąż to, iż władze decydujące o inwestycjach koncentrują się na kosztach pierwotnych. Jednak to się powoli zmienia. Wśród decydentów w Skandynawii stopniowo rośnie świadomość, iż koszt inwestycji należy rozpatrywać także w długim terminie, uwzględniając nakłady na remonty, a także inne koszty, związane np. z wyłączeniem danego obiektu z użytkowania.

Zdaniem Larssona problem z wykorzystaniem stali nierdzwnych w budownictwie mostowym jest dość złożony. Wynika to m.in. z kwestii politycznych (wybory odbywają się co kilka lat, a priorytetem dla rządzących jest aktualny stan budżetu), ale również stosunkowo słabej znajomości tego materiału wśród inżynierów. Na marginesie warto dodać, iż wystąpienie przedstawiciela Outokumpu w Katowicach miało miejsce niecałe dwa miesiące przed zawaleniem się mostu autostradowego w Genui we Włoszech. Przyczyną tej tragedii była korozja.



**Andre Hempel**  
prezes grupy Hempel Special Metals



*Narzekanie na rosnącą konkurencję czy zachodzące w skali globalnej zmiany nic nie da*



**Sebastian Loranty**  
członek zarządu Aperam Stainless Services & Solutions Poland



*W przypadku stali austenitycznych około 30 proc. importowanego do Polski materiału może być oferowanych na podstawie podstawionego bądź sfalszowanego certyfikatu pochodzenia*

Do wątku dotyczącego niewystarczającej wiedzy na temat stali nierdzwnych nawiązał Zbigniew Brytan z Politechniki Śląskiej w Gliwicach. – Wiedza ta wśród projektantów konstrukcji jest wciąż niewielka – przekonywał.

Dlatego też z zadowoleniem należy przyjąć takie inicjatywy, jak publikacja „Podręcznika projektowania konstrukcji ze stali nierdzwnych” (za polską wersję odpowiedzialna była Politechnika Rzeszowska). Jest to wydawnictwo skierowane głównie do kon-

struktorów i projektantów. Całość publikacji w wersji elektronicznej, wraz z przykładami obliczeniowymi, jest dostępna na stronie [www.steel-stainless.org/designmanual/pl/](http://www.steel-stainless.org/designmanual/pl/). Na wspomnianej stronie są również dostępne komentarze do zaleceń projektowych zawierające pełny zestaw odnośników do literatury. Celem komentarzy jest umożliwienie projektantowi samodzielnego zapoznania się z podstawami zaleceń projektowych i ich oceny teoretycznej, a także pomoc w przyswojeniu systematycznie wprowadzanych zmian.

### Trzeba walczyć z patologiami

W trakcie katowickiej konferencji nie zabrakło także tematów związanych ze specyfiką polskiego rynku. Sebastian Loranty z firmy Aperam Stainless Services & Solutions Poland przedstawił problem, który w naszym kraju w ostatnim czasie jest niestety coraz bardziej poważny. Chodzi o proceder podstawiania lub wręcz fałszowania certyfikatów pochodzenia materiału. Na rynku funkcjonują nieuczciwi dostawcy, którzy sprzedają materiał azjatycki jako europejski, przedstawiając nieprawdziwe dokumenty. Skalę tego zjawiska trudno określić. Według Aperamu w przypadku stali austenitycznych około 30 proc. importowanego materiału może być oferowanych na podstawie podstawionego bądź sfalszowanego certyfikatu pochodzenia.

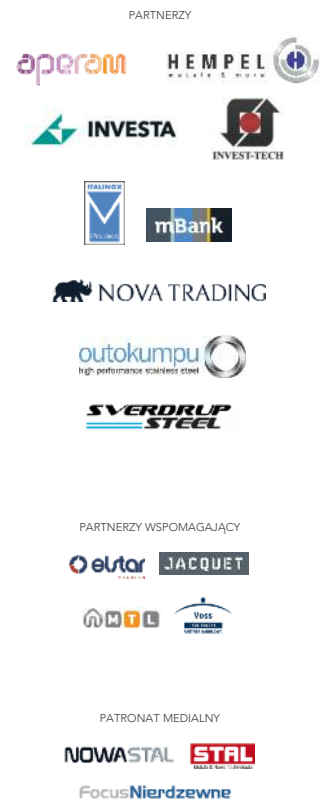
### Sesje warsztatowe

Podczas Dnia Stali Nierdzwnych odbyły się także dwie sesje warsztatowe. Jedna z nich poświęcona była różnym rodzajom ryzyka, m.in. dotyczącego zmian cen złomu oraz metali przemysłowych. Mówił o tym Łukasz Lasota z mBanku. – Zmienność na rynkach surowcowych jest często większa niż na rynku walutowym czy stóp procentowych. Dlatego wśród

firm produkcyjnych w Polsce narasta świadomość wagi problemu zabezpieczania się przed skokami cen surowców.

Tematem drugiej sesji warsztatowej były problemy i wyzwania stojące przed pracodawcami związane z niedoborem pracowników na rynku. Prowadziła ją Magdalena Strózik z firmy Aon Hewitt.

Wydarzeniu towarzyszyła wystawa zdjęć „Stale nierdzwne w architekturze Śląska”, zorganizowana przez SSN we współpracy z SARP Katowice. Jej sponsorem była firma Nova Trading. GB



REKLAMA

**elstar**  
TRADING

Armatura ISO  
Armatura spożywcza  
Armatura gwintowana  
Zawory dla przemysłu

www.elstar.com.pl

Oddział Północ:  
ul. A. Czuchnowskiego 3  
82-300 Elbląg  
Tel. +48 55 621 55 33 do 34  
e-mail: elblag@elstar.com.pl

Oddział Wschód:  
ul. Puławska 38  
05-500 Piaseczno  
Tel. +48 22 213 90 93  
e-mail: warszawa@elstar.com.pl

Oddział Południe:  
ul. Zagórska 159  
42-600 Tarnowskie Góry  
Tel. +48 32 380 53 10 do 12  
e-mail: tgory@elstar.com.pl

Oddział Zachód:  
ul. Szkolna 19  
62-064 Plewiska  
Tel. +48 61 863 83 81 do 83  
e-mail: poznan@elstar.com.pl